

HOẠT ĐỘNG IR 5 THÁNG/2014

CÔNG TY Cp DƯỢC HẬU GIANG

288 Bis Nguyễn Văn Cừ, Quận Ninh
 Kiều, Tp. Cần Thơ

Tel: +84. 7103. 891433

Fax: +84. 7103. 895209

Thành lập: 02/09/1974

Cổ phần hóa: 02/09/2004

Niên yết: 21/12/2006

Lê Thị Hồng Nhung

Trưởng Ban quan hệ nhà đầu tư

Cel: +84.983 834469

hongnhung@dhgpharma.com.vn

Thông tin nhà đầu tư quan tâm

Cơ cấu doanh thu hợp nhất 5 tháng/2014 theo chức năng:

Doanh thu thuần: **1.358,5 tỷ VNĐ** (100%, tăng trưởng 9,5%)

Trong đó:

- Hàng tự sản xuất: **1.239,9 tỷ VNĐ** (91,3%, tăng trưởng 14,4%)
- Kinh doanh hàng hóa: **49,3 tỷ VNĐ** (3,6%, tăng trưởng -32,6%)
- Kinh doanh nguyên liệu: **56,6 tỷ VNĐ** (4,2%, tăng trưởng 86,8%)
- Hoạt động du lịch: **4,6 tỷ VNĐ** (0,3%, tăng trưởng 33,2%)
- Hàng khuyến mãi: **8,1 tỷ VNĐ** (0,6%, tăng trưởng - 83,4%)

Tích lũy 5 tháng/2014, mặc dù có nhiều yếu tố khách quan tác động, tình hình đầu thầu bệnh viện còn khó khăn do ảnh hưởng của Thông tư 01 và sức mua của người tiêu dùng giảm, doanh thu thuần của DHG Pharma đạt **1.358,5 tỷ đồng, tăng trưởng 9,5% so với cùng kỳ. Hàng tự sản xuất tăng trưởng 14,4%**, tăng tỷ trọng trở lại mức 91,3% trong tổng doanh thu so với mức 85% của năm 2013, nguyên nhân do giảm tỷ trọng doanh thu từ hàng khuyến mãi và hàng phân phối, cụ thể là phân phối nhóm Eugica.

Lý do doanh thu một số hoạt động kinh doanh giảm so cùng kỳ:

1. Kinh doanh hàng hóa giảm 32,6%: Theo hợp đồng đã ký kết, từ năm 2014-2017, DHG Pharma chỉ thực hiện gia công, không tiếp tục phân phối các sản phẩm Eugica. Nếu loại trừ hàng Eugica, doanh thu thuần từ kinh doanh hàng hóa 5 tháng đầu năm 2014 tăng trưởng đến 93,3%, chủ yếu tăng từ nhóm hàng phân phối độc quyền của MSD.
2. Doanh thu hàng khuyến mãi giảm từ 49,2 tỷ đồng còn 8,1 tỷ đồng, tương ứng tỷ lệ giảm 83,4% do theo quy định mới, hàng khuyến mãi không ghi nhận doanh thu. Tổng doanh thu hàng khuyến mãi trong năm 2013 đã ghi nhận là 136 tỷ đồng.
3. Tác động của thông tư 01 tiếp tục ảnh hưởng đến hệ điều trị làm giảm 28% doanh thu hệ điều trị so với cùng kỳ 5 tháng đầu năm 2013. Để đạt tốc độ tăng trưởng chung của hàng tự sản xuất là 14,4 %, doanh thu từ hệ thương mại đã tăng trưởng 22% so với cùng kỳ.

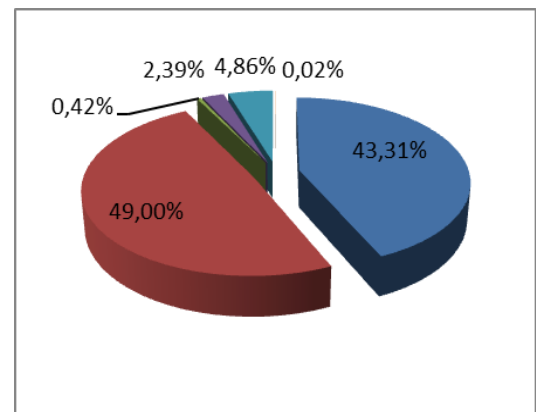
Theo phân tích trên, để đạt kế hoạch doanh thu năm 2014 là 3.880 tỷ đồng, tăng 353 tỷ đồng, tương ứng tỷ lệ tăng trưởng 10% so với năm 2013, các hoạt động tạo doanh thu của DHG thực chất cần phải tăng đến 680 tỷ đồng, tương ứng 20% vì phải bao gồm cả khoản tăng để bù đắp 327 tỷ đồng doanh thu giảm từ việc không phân phối hàng Eugica (191 tỷ đồng) và không ghi nhận doanh thu hàng khuyến mãi (136 tỷ đồng). Các ngành hàng và nhãn hàng (hàng tự sản xuất) đóng vai trò chủ đạo, chủ yếu trong tăng trưởng doanh thu với mức tăng 16% so cùng kỳ.

Các hoạt động IR

- Thực hiện **55** cuộc hẹn gặp trực tiếp với **136** quỹ đầu tư trong và ngoài nước.
- Giới thiệu DHG tại 03 hội thảo: “**Vietnam Access Day 2014**” do Công ty Chứng khoán Bản Việt (VCSC) tổ chức tại Tp.HCM ngày 19/03/2014; “**Invest Asean 2014**” do May Bank KimEng tổ chức tại Singapore ngày 1-2/04/2014; “**CIMB SMID Cap Corporate Day**” do CIMB phối hợp với VN Direct tổ chức tại HongKong ngày 23-24/04/2014.
- Tổ chức họp mặt cổ đông lớn ngày 08/04/2014. Phối hợp tổ chức thành công ĐHĐĐ thường niên 2013 của DHG Pharma (28/4/2014) và SH Pharma (17/4/2014).
- Thực hiện thủ tục phát hành cổ phiếu thưởng tỷ lệ 3:1.
- Thực hiện và tham dự cuộc bình chọn “Báo cáo thường niên”, “Báo cáo phát triển bền vững” năm 2013. Thực hiện Bản tin IR kỳ 10, CBTT và Quản lý Cổ phiếu đúng quy định.

Cơ cấu cổ đông ngày 03/06/2014

SCIC 43,31% CBCNV 2,39%
 Nước ngoài 49% Cổ đông ngoài 4,86%
 Cổ đông nội bộ 0,42% Cổ phiếu quỹ 0,02%



Cổ đông lớn: SCIC 43,31%; Franklin Templeton Investment Funds (9,04%), Portal Global Limited (7,20%)

Doanh thu xuất khẩu 5 tháng/2014:

Doanh thu xuất khẩu 5 tháng/2014 đạt 12,3 tỷ đồng, tăng trưởng 15% so với cùng kỳ và đạt 35% kế hoạch năm. DHG hiện có thị trường xuất khẩu tại 12 quốc gia gồm: Moldova, Ukraina, Myanma, Nga, Mông Cổ, Campuchia, Nigeria, Lào, Singapore, Jordan, SriLanka, Rumani. Các thị trường mới đang phát triển có Afganistan, Indonesia, Philippin, Yemen, Thai Lan, Ghana.

Kết quả kinh doanh

Số liệu hợp nhất
5 tháng/2014

Chỉ tiêu	Số tiền	Tăng trưởng so cùng kỳ	Tỷ lệ đạt so kế hoạch năm
Giá trị sản xuất	1.519	4,19%	42,03%
Doanh thu thuần	1.358,5	9,53%	35,01%
Lợi nhuận trước thuế	269	7,06%	39,24%

TIN NGẮN DHG 5 THÁNG/2014

Tạp chí Forbes vừa công bố Dược Hậu Giang (DHG) nằm trong **Top 50 công ty niêm yết tốt nhất Việt Nam năm 2014** trên 2 sàn HOSE và HNX dựa trên tiêu chí xếp hạng các công ty niêm yết dẫn đầu những ngành quan trọng và chứng minh được sức cạnh tranh nhờ kết quả kinh doanh tốt, ổn định trong 05 năm gần nhất. Forbes đánh giá DHG là công ty đứng đầu ở lĩnh vực dược phẩm với mức vốn hóa lớn nhất trong số doanh nghiệp cùng ngành niêm yết trên thị trường chứng khoán.



DHG Pharma vinh dự **đứng vị trí thứ 5 trong bảng xếp hạng Top 50 Công ty kinh doanh hiệu quả nhất Việt Nam năm 2014** do Tạp chí Nhịp Cầu Đầu Tư tổ chức và được trao kỷ niệm chương vinh danh doanh nghiệp 3 năm liên tiếp lọt vào bảng xếp hạng. Tiêu chí xếp hạng dựa trên tăng trưởng doanh thu, bình quân 03 năm lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu ROE và lợi nhuận trên vốn ROC.

DHG Pharma tiếp tục nằm trong **Top 42 doanh nghiệp Hàng Việt Nam Chất lượng cao 18 năm liên tiếp** do Hội doanh nghiệp Hàng Việt Nam Chất lượng cao công bố và là một trong 17 đơn vị trên cả nước nhận Bằng khen Doanh nghiệp Hàng Việt Nam Chất lượng cao đổi mới sáng tạo do Bộ trưởng Bộ khoa học và công nghiệp trao tặng.

Tổ chức lễ kỷ niệm 124 năm ngày sinh Bác Hồ, 60 năm chiến thắng Điện Biên phủ, DHG phát động quyền góp "Chung sức bảo vệ chủ quyền Biển Đông" với tổng số tiền **trên 01 tỷ đồng**.

- Trong tháng 5/2014, Tổng Giám đốc đã tổ chức đợt **thăm viếng khách hàng** các Công ty con (Mekong 1 và Mekong 2) để nghe phản hồi thông tin thị trường.
- Dự án đầu tư hệ thống **kho trung tâm** trung chuyển vùng đang xem xét địa điểm mua đất hoặc thuê đất, quyết định xây dựng kho Miền Bắc ở tỉnh Hải Dương.
- Triển khai dự án "**Tái cơ cấu hệ thống bán hàng hiệu quả, chuyên nghiệp**" từ đầu tháng 3/2014. Đây là những thay đổi lớn trong hệ thống bán hàng của DHG năm 2014 nhằm hướng đến mô hình ngày càng chuyên nghiệp.
- Hoàn thành triển khai máy **tính bảng PDA** cho tất cả các Chi nhánh và Công ty con trong tháng 5/2014.
- Tiếp tục thực hiện dự án **phân phối hàng độc quyền của MSD** để tăng thu nhập, khai thác lợi thế hệ thống phân phối.
- Tiếp tục Dự án với Công ty tư vấn EY về **Quản trị hiệu quả chi phí hoạt động** của đơn vị bán hàng.
- Các **ngành hàng, nhãn hàng** tiếp tục triển khai các hoạt động truyền thông, hội thảo giới thiệu sản phẩm, họp mặt khách hàng, tư vấn... để giới thiệu sản phẩm, hỗ trợ khối bán hàng.
- **Nhà máy mới NonBetaLactam** Khu Công nghiệp Tân Phú Thạnh bắt đầu hoạt động từ ngày 20/04/2014 với 39 sản phẩm, hệ số năng suất của công nhân các tổ sản xuất tại nhà máy mới đạt yêu cầu.
- **Sản lượng sản xuất** 5 tháng/2014 cả 02 nhà máy đạt 1,94 tỷ đơn vị sản phẩm, sản lượng tăng trưởng 17,04% so với cùng kỳ 5 tháng/2013.
- Hoàn thành thủ tục **phát hành cổ phiếu thưởng tỷ lệ 3:1**. Đang đăng ký lưu ký và niêm yết bổ sung cổ phiếu mới, dự kiến chính thức giao dịch từ ngày 02/07/2014. Sau khi cổ phiếu thưởng được phép giao dịch, DHG sẽ tiến hành thủ tục chốt danh sách chia cổ tức đợt 2/2013 (đợt cuối của năm 2013) tỷ lệ 15% mệnh giá.
- Hoàn tất thủ tục giải tỏa hạn chế chuyển nhượng 250.000 cổ phiếu **ESOP 2011** ngày 16/06/2014.

Quyết định/Nghị quyết của HĐQT đã ban hành

5 tháng đầu năm 2014, Hội đồng quản trị Công ty đã tiến hành 2 cuộc họp định kỳ và 6 cuộc họp đột xuất thông qua hình thức gửi email xin ý kiến để thảo luận và thông qua các nội dung chủ yếu sau:

- Thông qua bộ tài liệu, thời gian, địa điểm, chương trình tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên 2013.
- Thống nhất giải thể Công ty TNHH MTV Dược liệu DHG 1 tại KCN Tân Phú Thạnh do doanh thu và lợi nhuận chưa đủ lớn để khai thác chính sách ưu đãi thuế (đây là Công ty con 100% của DHG Pharma, chưa hoạt động).
- Thông qua chủ trương xây dựng dây chuyền chế biến dược liệu đạt tiêu chuẩn GMP WHO của Công ty TNHH MTV Dược liệu DHG (DHG Nature) tại Nguyễn Văn Cừ, Tp. Cần Thơ.
- Bầu Chủ tịch HĐQT, Phó Chủ tịch HĐQT, bổ nhiệm Tổng Giám đốc, Phó Tổng Giám đốc, Thư ký HĐQT và các tiểu ban trực thuộc HĐQT nhiệm kỳ 2014 – 2018.
- Thông qua Quy chế hoạt động của HĐQT DHG Pharma, các nội dung HĐQT ủy quyền cho TGD DHG Pharma, Quy chế hoạt động của HĐTV Công ty con, Ma trận phân quyền, thẩm quyền phê duyệt tại Công ty mẹ và thẩm quyền phê duyệt các Công ty con 100% vốn.
- Thống nhất với Ban Kiểm soát chọn Công ty TNHH PricewaterhouseCoopers Việt Nam (PwC) là đơn vị kiểm toán độc lập Báo cáo tài chính năm 2014 cho Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang và các Công ty con.
- Các nội dung khác thuộc thẩm quyền của HĐQT.

Hoạt động đầu tư, tiến độ dự án

Giải ngân còn lại đến 31/12/2013 của các dự án nhiệm kỳ cũ theo kế hoạch là: 348,8 tỷ đồng.

Từ 01/01/2014 đến 31/05/2014 đã giải ngân tổng cộng 126,7 tỷ đồng bao gồm: DHG PP1 thêm 14,7 tỷ đồng (tích lũy 58,3/94,7 tỷ đồng), Nhà máy mới 111 tỷ đồng (tích lũy 387/676 tỷ đồng và 63,6 tỷ đồng tiền đất).

Nhà máy mới đang triển khai thực hiện các hạng mục:

- Hạng mục nhà xưởng nhà kho Betalactam: dự kiến hoàn thành vào tháng 12/2014;
- Xây dựng phần hạ tầng với diện tích 1,6 ha thuộc phần bàn giao mặt bằng giai đoạn 2, xây dựng các hạng mục: san lấp mặt bằng, đường nội bộ, tường rào giáp dân, ... dự kiến hoàn thành vào cuối quý 2/2014.
- Xây dựng bờ kè và tường rào dọc sông Ba Láng, giá trị khái toán 25 tỷ đồng.

Nhà máy mới Beta ngày 20/06



Kế hoạch đầu tư năm 2014 đã thông qua ĐHCĐ thường niên 2013: 434 tỷ đồng. Dự kiến thực hiện trong năm 2014 là 357,5 tỷ đồng, năm 2015 là 76,5 tỷ đồng, cụ thể:

(1) Xây dựng nhà các Chi nhánh trực thuộc, mua lại đất và nhà của Nhà nước theo hình thức chuyển giao đất có thu tiền sử dụng; (2) Đầu tư mua bán sáp nhập 72,86% ASV Pharma Việt Nam; (3) Hệ thống kho trung chuyển trung tâm vùng; (4) Dây chuyền chế biến dược liệu đạt tiêu chuẩn GMP WHO; (5) Dây chuyền sản xuất kẹo; (6) Trung tâm dữ liệu; (7) Kho tá dược và nguyên liệu tại Tổng kho CMT8; (8) Tách dây chuyền dược liệu, hóa dược tại Nhà máy Nguyễn Văn Cừ; (9) Đầu tư, trang bị nghiên cứu phát triển sản phẩm; (10) Đầu tư phương tiện vận tải; (11) Dự án máy cầm tay hệ thống bán hàng (PDA); (12) Sửa chữa, bảo trì nhà máy Nguyễn Văn Cừ, (13) Quy hoạch khu 288Bis Nguyễn Văn Cừ.

Bản tin này được phát hành với mục đích cập nhật thông tin nhanh cho các nhà đầu tư về tình hình sản xuất kinh doanh, hoạt động đầu tư, tiến độ các dự án và các quyết định, chiến lược quan trọng của Hội đồng quản trị, Ban Điều hành Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang (DHG).

Song song đó, Ban IR mong muốn chia sẻ với các nhà đầu tư thông tin về những hoạt động IR, nhằm khẳng định rõ vai trò của nhà đầu tư trong định hướng chiến lược Kiềng 3 chân của DHG (cổ đông – khách hàng – người lao động).